

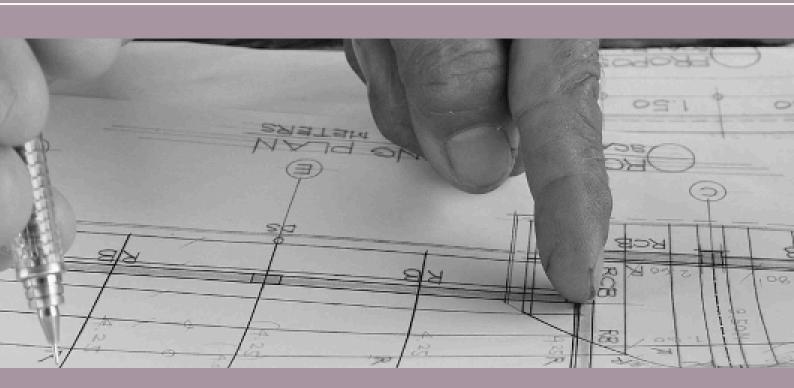
Transforma terrenos en legados

Modalidad on-line o presencial

DOMINA EL **MÉTODO VRICA** Y CONVIERTE TU TERRENO EN UN PROYECTO RENTABLE Y ESTRATÉGICO

ESTE TALLER ES PARA TI SI:

- Eres dueño de un terreno y quieres maximizar su valor sin errores.
- Eres inversionista o desarrollador que busca metodologías probadas para mitigar riesgos.
- Deseas aprender a usar **fideicomisos** como herramienta estratégica.
- Quieres entender el mercado inmobiliario actual con casos reales de México, EE.UU. y España.
- El 80% de los proyectos fracasan por falta de planeación estratégica.
- Los fideicomisos reducen riesgos legales en un 70% (Deloitte, 2023).



SOBRE EL AUTOR

- Carlos E. Garcés Ventosa es un experto en planificación patrimonial y coaching financiero con más de 30 años de experiencia. Es autor de ocho libros sobre el tema, incluyendo "Estratega Patrimonial Hecho en México".
- Su enfoque se centra en ayudar a los propietarios de terrenos a construir un legado duradero a través de **estrategias financieras sólidas**.
- Nació en la Ciudad de México y estudió la carrera de ingeniería civil en la Universidad Anáhuac y el master en dirección de empresas en el IPADE Business School. Estudió también la maestría en derecho corporativo.
- Como asesor financiero, los últimos 30 años ha ayudado a cientos de familias y empresarios a proteger, acrecentar y consolidar su patrimonio.
- Actualmente es fundador y socio-director de **Desarrolladora Ocelotl S.A.** de C.V. y CG Asesores Patrimoniales S.C.



LO QUE APRENDERÁS

Paso 1: Visión

- Cómo definir el propósito de tu proyecto y alinearlo con el mercado.
- Caso práctico: De terreno baldío a residencial premium en la Roma (CDMX).

Paso 2: Recursos

- Identificación de **activos clave** (financieros, técnicos, legales).
- **Ejercicio:** "Calcula el ROI de tu terreno con la Fórmula de Edgar".

Paso 3: Incentivos

- Diseño de incentivos para stakeholders (propietarios, inversionistas).
- Caso real: Cómo un fideicomiso en Barcelona 22@ atrajo €5M en inversión.





Paso 4: Capacidades

- Selección de equipos multidisciplinarios (arquitectos, fiduciarios, abogados).
- **Checklist:** "10 preguntas para elegir al fiduciario ideal".

Paso 5: Acción

- Estructuración de cronogramas y gestión de riesgos.
- Plantilla descargable: "Plan de Acción VRICA en 90 días".

CONTENIDO

MÓDULO 1

INTRODUCCIÓN AL MÉTODO VRICA

- ¿Por qué fracasan los proyectos?
 Análisis de casos en CDMX y
 Doctores.
- **Dinámica:** "Identifica el potencial oculto de tu terreno".

(30 min)

MÓDULO 2

VRICA EN ACCIÓN

- **Visión:** Ejercicio de storytelling para definir objetivos.
- **Recursos:** Taller práctico de proformas financieras.
- **Incentivos:** Role-play de negociación con inversionistas.
- Capacidades: Análisis de equipos en proyectos como Santa Fe.
- Acción: Creación de un cronograma con herramientas de IA.

(2 horas)



CONTENIDO

MÓDULO 3

BLINDAJE LEGAL CON FIDEICOMISOS

- Comparativa de fideicomisos (administración, desarrollo, inversión).
- Caso práctico: Redacción de cláusulas clave (¡evita pleitos heredados!).

(1 hora)

MÓDULO 4

CIERRE Y PRÓXIMOS PASOS

- Presentación de proyectos VIP VRICA (éxitos y lecciones).
- Sesión de preguntas y respuestas con el autor.

(30 min)





Beneficios del Taller:

- Workbook VRICA: Con plantillas, checklists y casos de estudio.
- Acceso a Herramientas Digitales:
 - o Simulador de ROI para terrenos.
 - o Base de datos de fiduciarios certificados en México.
- Comunidad Privada: Red de desarrolladores e inversionistas.

¡Inscríbete y convierte tu Terreno en un Legado!

+52 55 65 04 41 94 info@cgmipatrimonio.com





Carlos Garcés